

Stöd för dig som vill exportera



Denna karta uppdaterades 2023.

Det ska vara enkelt för företag som vill göra affärer i andra länder att hitta rätt stöd, i rätt tid. Därför samarbetar vi regionalt kring export. Här är en översikt över det du som företagare kan få stöd med från aktörerna inom **regional exportsamverkan**.

Vad behöver du hjälp med?



Jag vill expandera min verksamhet utomlands och behöver hjälp att ta första stegen.

UTVECKLA BEFINTLIG AFFÄR – EXPORT

Vill du maximera ditt företags potential genom export? Almi hjälper dig att förbereda och prioritera nästa steg i ditt företags utveckling.

HÅLLBAR UTVECKLING

Vill du rusta ditt företag för framtiden? Hållbarhet har blivit en nödvändighet för alla företag som vill vara relevanta och finnas kvar. Med Almi får du koll på hållbarhetsområdet och stöd i att ta fram en hållbarhetsstrategi inför din exportsatsning.



GO GLOBAL

Ett digitalt verktyg som ger kunskaper, strategier och insikter för att planera företagets internationella satsning.

EXPORTCOACHING

En tjänst där vi erbjuder kompetens, verktyg och praktisk hjälp till företagets strategiska internationaliseringsarbete.

LEAP COACHING

Ett acceleratorprogram specifikt riktat till start-ups med globala ambitioner att ta fram en strategi för internationalisering.

EXPORT VALIDATION

Stöd till företag som behöver specifik marknadsinsikt exempelvis gällande marknadsval och kritiska framgångsfaktorer.



PERSONLIG RÅDGIVNING

Genom personlig rådgivning och tillgång till vårt nätverk hjälper vi dig att utveckla din exportaffär och att hitta internationella affärskontakter för att ditt företag ska växa på nya marknader.



Jag behöver hjälp att hitta affärskontakter utanför Sverige.

EXPORT PROJECT

Business Sweden erbjuder subventionerat och skräddarsytt stöd baserat på företagets behov. Syftet är att öka den globala försäljningen, exempelvis genom att identifiera kunder och pålitliga affärspartners samt utvärdera lokala distributörer.

CATALYST PROJECT

En skräddarsydd tjänst specifikt riktad till start-ups med globala ambitioner att öka sin globala försäljning.



INTERNATIONELLT AFFÄRSNÄTVERK

Enterprise Europe Network är väl etablerade i över 60 länder. Tillsammans med våra partners hjälper vi dig att hitta internationella affärskontakter för din exportsatsning.



Jag behöver hjälp med finansiering eller ekonomisk rådgivning.

EKONOMI OCH LÖNSAMHET

Vill du få bättre koll på ditt företags ekonomi och lönsamhet? Vill du känna dig säkrare inför eller under en pågående exportsatsning? Tillsammans tittar vi på ditt företags ekonomi och simulerar olika scenarier och deras påverkan på din lönsamhet.

LÅN

Att satsa på nya marknader tar tid och kräver kapital. Almi kan, ofta i samverkan med din bank, finansiera din satsning. Det kan handla om rörelse-, investerings- eller förvärvskapital.

RISKKAPITAL

Att satsa på nya marknader tar tid och kräver kapital. Almi Invest saminvesterar med affärsänglar och institutionella investerare.



PERSONLIG RÅDGIVNING

Tillsammans med din personliga rådgivare får du hjälp att hitta möjlig EU-finansiering för ditt företags internationalisering.



DELAR RISK MED BANKEN

Med en rörelsekreditgaranti delar banken eller Almi risken med Exportkreditnämnden, när banken lämnar rörelsekrediter i form av lån, checkkredit, övertrasseringsrätt eller fakturakredit. Därmed blir det lättare för både exporterande företag och underleverantörer till exporterande företag att få lån från banken.

DELAR RISK MED BANKEN NÄR KUNDEN KRÄVER BANKGARANTIER

Ibland begär kunder bankgarantier så som förskottsgarantier eller fullgörandegarantier. Då kan Exportkreditnämnden dela risk med den bank som ställer ut garantin. Därmed blir det lättare att få banken att ställa ut en garanti.

FÖRSÄKRAR BETALNINGSRISKEN

Hos Exportkreditnämnden kan företag försäkra sig mot risken att inte få betalt från sin kund utomlands. Med en EKN-garanti får företaget ersättning om kunden inte betalar, vilket underlättar för företaget att erbjuda kunden kredit. En försäkrad kundfordran kan dessutom användas som säkerhet vid banklån.

EXPORTSPRÅNGET

Exportsprånget är en rörelsekreditgaranti som utgör en särskild satsning på bolag i ett tidigt skede av sin tillväxtresa. När banken lämnar rörelsekrediter upp till 10 miljoner kronor i form av lån, checkkredit, övertrasseringsrätt eller erbjuder fakturabelåning till tillväxtbolag lyfter Exportkreditnämnden av upp till 75 procent av kreditgivarens risk. Satsningen riktar sig till företag som har haft kommersiell försäljning under maximalt tre år.



LÅN

Svensk Exportkredit erbjuder lån till företag vars årsomsättning överstiger 500 miljoner kronor, så att de kan växa, till exempel investera i ny anläggning, utöka produktionen eller bredda sin finansieringsbas. Exempel på lån är rörelsefinansiering, fakturaköp och gröna lån.



CHECKAR FÖR AFFÄRSUTVECKLING

Affärsutvecklingscheckar är Tillväxtverkets finansiering till små företag som vill ta in extern kompetens för att utveckla företaget och stärka dess konkurrenskraft. Du ansöker via din region.



Jag behöver hjälp med konkret etablering på en viss marknad.

MARKET EXPANSION

Business Swedens regionala rådgivare i Sverige och utomlands hjälper dig att korta din tid till marknaden, hitta nya intäktströmmar och minimera riskerna när du expanderar globalt.

SALES ACCELERATION

Ta hjälp av Business Swedens omfattande kontaktnät för att identifiera kunder och pålitliga affärspartners samt utvärdera dina lokala distributörer.

BUSINESS INCUBATION & OPERATIONS

Business Sweden kan ta hand om din företagsregistrering, sköta dina bemanningsbehov, hitta kontorslokaler, administrera bokföring samt ge råd om lokala arbetsrättslagar.



MARKNADSKOLL

Vi förser dig med information och kontakt med relevanta aktörer när du ska starta eller etablera ditt företag på specifika marknader.



Jag behöver råd gällande lagar, regler eller liknande.

TRADE FACILITATION

Business Swedens experter hjälper dig att göra rätt. Vi erbjuder (kostnadsfri) rådgivning inom handelsprocedurer så som tullförfarande, exportdokument, frihandelsregler, leveransvillkor, transporter och internationella betalningar.



MARKNADSFÖRENING

Enterprise Europe Network ger information och personlig rådgivning kring internationell handel, regler på utländska marknader ex. IPR, CE-märkning, produktkrav etc. Vi erbjuder även ämnesspecifika seminarier som rör internationell handel.



Regionalt stöd

Stöden ovan är tillgängliga för företag i hela Sverige och du kan kontakta aktörerna direkt. För att få information om specifika erbjudanden i din region, gå in på söktjänsten *Rådgivning och stöd vid utlandshandel* på verksamt.se/utland



Almi har företagslån, riskkapital och affärsutveckling för växande företag. almi.se



Business Sweden hjälper svenska företag att öka sin internationella försäljning och internationella företag att investera och expandera i Sverige. business-sweden.com



Enterprise Europe Network (EEN) är ett internationellt affärsnätverk som hjälper små och medelstora företag att hitta affärskontakter och växa på nya marknader. enterpriseeurope.se



Exportkreditnämnden (EKN) försäkrar företag och banker mot risken att inte få betalt. ekn.se



Svensk Exportkredit (SEK) finansierar exportföretag, deras underleverantörer och utländska köpare av svenska varor och tjänster. sek.se



Tillväxtverket arbetar för hållbar tillväxt och konkurrenskraftiga företag i alla delar av Sverige. tillvaxtverket.se